### **Situacion** : Sebastian qu'es dens una botiga de pelhas. Que vòu se crompar una vèsta.

**Venedora :** Adishatz, e puish vos ajudar ?

**Client :** Quiò, que cerqui una vèsta…

**Venedora :** Seré per una escadença particulara ?

**Client :** Non, qu’es per portar tots los jorns.

**Venedora :** Quau es la vòsta pagèra ?

#### Client : Qu'es L.

**Venedora :** Quiò, alavetz, qu’èi aquera… Lo teishut qu'es leugèir. Que's pòt portar per totas las escadenças…

**Client :** Quiò, que cerqui quauquarren de mèi adaise.

**Venedora :** Alavetz, qu’èi aqueth modèle en coton…

**Client :** Quiò, m'agrada bien… **Venedora :** Vòletz l’assajar ?

**Client :** Si vos platz.

**Venedora :** Esperatz… aquí que l'atz.

**Client :** Quiò, que'm platz. Quant es lo prètz ?

**Venedora :** 150 euros.

**Client :** E l’atz dens d’autas colors ?

**Venedora :** En L, que l'èi enqüèra en negue, gris o marron.

**Client :** Que'm vau assajar la nega.

**Venedora :** Tenetz…

**Client :** Mercés/Mercí.

**Venedora :** Que vos està hòrt bien.

**Client :** Quiò, e'm pensi la préner.

**Venedora :** N'àuratz pas degrèu de la vòsta crompa, qu’es un bon produit.

Desíratz una auta causa ?

**Client :** Non…

**Venedora :** Alavetz, seguitz-me, que vam passar a la caisha. Pagatz per carta ?

**Client :** Quiò… tenetz.

**Venedora :** Mercés, podetz picar lo vòste còde. Mercés. Aquí que l'atz mossur.

**Client :** Mercí.

**Venedora :** Bona jornada adishatz.

**Client :** Adishatz.

## QUESTIONS :

1. Çò que vòu crompar lo client ?
2. Qu'assaja quant de pelhas au totau ?
3. Quant e còsta lo produit ?
4. Quau vèsta e causís ?

# VRAI-FAUS :

1. Lo client ne sap pas qué crompar.
2. Lo client vòu una pelha estricta.
3. Lo client que hèi deu L.
4. Lo client que paga dab moneda.

### **Situation** : Sébastien est dans un magasin de vêtements. Il veut s’acheter une veste.

#### Venedora :

Bonjour, je peux vous aider ? 1

1

**Client :** Oui, je cherche une veste…

2

#### Venedora :

Ce serait pour une occasion particulière ?2

**Client :** Non, c’est pour mettre tous les jours.

**Venedora :** Quelle est votre taille ?

#### Client : L.

**Venedora :** Oui, alors, j’ai celle-ci… Le tissu est léger. On peut la porter pour toutes les occasions…

**Client :** Oui, je cherche quelque chose de plus décontracté.

**Venedora :** Alors, j’ai ce modèle en coton…

**Client :** Oui, j’aime bien…

3

#### Venedora :

Vous voulez l’essayer ?

**Client :** S’il vous plaît.

**Venedora :** Attendez… voilà.

**Client :** Oui, elle me plaît bien. Elle est à combien ?

**Venedora :** 150 euros.

**Client :** Vous l’avez dans d’autres couleurs ? **Venedora :** En L, il me reste noir, gris ou marron. **Client :** Je vais essayer la noire.

**Venedora :** Tenez…

**Client :** Merci.

**Venedora :** Ça vous va très bien.

**Client :** Oui, je crois que je vais la prendre.

#### Venedora :

Vous ne regretterez pas votre achat, c’est un bon produit. 4

4

Vous désiriez autre chose ?

**Client :** Non…

#### Venedora :

Alors, suivez-moi, on va passer à la caisse. Vous payez par carte ? 5

5

**Client :** Oui… tenez.

**Venedora :** Merci, vous pouvez taper votre code. Merci. Voilà monsieur.

**Client :** Merci.

**Venedora :** C’est moi. Bonne journée au revoir.

**Client :** Au revoir.

## QUESTIONS :

1. Le client veut acheter quoi ?
2. Il essaie combien de vêtements au total ?
3. Combien coûte le produit ?
4. Il choisit quel modèle ?

# VRAI-FAUX :

1. Le client ne sait pas quoi acheter.
2. Le client veut un vêtement strict.
3. Le client fait du L.
4. Le client paie en liquide.